



becker marine systems

Wanted!

Junior Sales Manager

Nimm das Ruder selbst in die Hand!

Becker Marine Systems ist weltweit führender Anbieter von Manövrier- und Energieeinsparungssystemen. Unsere Spitzenprodukte, wie das Becker Twisted Full-Spade- und Flap-Rudder und der Becker Mewis Duct®, helfen Schifffahrtsunternehmen, ihren CO₂-Fußabdruck zu reduzieren, ihren Betrieb zu optimieren und Geld zu sparen. Als Familienunternehmen mit über 250 Mitarbeitern in Deutschland, China, Singapur, Korea, Norwegen und den USA wachsen wir stetig.

Aktuell suchen wir zur Verstärkung unseres Sales Teams in unserem Headquarters in Hamburg eine/n

Junior Sales Manager (m/w/d) in Vollzeit.

Was Dich erwartet:

- Du arbeitest im **internationalen Vertrieb** in einem Team von sechs weiteren Kollegen mit
- Für unsere Kunden bist Du erster **Ansprechpartner**: Du bearbeitest und verfolgst ihre Projekte von den Anfragen bis zum Vertragsabschluss
- Bei **Messen und Kongressen** Deines Vertriebsgebiets präsentierst Du uns und wirkst aktiv beim Ausbau und Weiterentwicklung der bestehenden **Kundenbeziehungen mit**
- Du wirkst bei der Entwicklung technischer Lösungen für den Kunden mit
- Du erstellst **Markt- und Wettbewerbsanalysen** sowie Produktpräsentationen
- Bei der Festlegung und Umsetzung von **Vertriebsstrategien** steuerst Du Dein Wissen bei

Was wir uns wünschen:

- Erfolgreicher Abschluss Deines Studiums im Schiffbau, Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Erste Erfahrungen im Vertrieb, insb. für erklärungsbedürftige maritime Investitionsgüter von Vorteil
- Du bist teamorientiert, arbeitest eigenständig sowie ziel- und lösungsorientiert
- Du bringst Reisebereitschaft, Flexibilität, sowie verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse mit

Was wir Dir bieten:

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Einen sicheren und modernen Arbeitsplatz in einem internationalen Umfeld in Hamburg-Harburg
- Ein angenehmes Betriebsklima mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Eine leistungsgerechte Bezahlung mit 13 Monatsgehältern
- Flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, 30 Tage Urlaub und Gleitzeit
- Betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss
- Beitrag zum Deutschlandticket / Dienstfahrrad-Leasing mit Arbeitgeberzuschuss
- Betriebsrestaurant im Hause

Wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins **über unser Karriereportal unter www.becker-marine-systems.com**.

Bei Fragen zur Position wende Dich gerne direkt an **Janine Christen** (HR Manager People Development and Recruiting +49-40-24199-1047 oder an **Henning Steffen** (Director of Sales) +49 40 24199 1343.